5 SPIRAL MAKER
スパイラル・メーカー

Project

Date

Mission 「そのビジネスが持続可能になる計算式」を明確にせよ

収益計算 すべてのレベニューモデルの収益を簡易計算せよ PROFIT CALCULATION

収益項目	売上		粗利率（簡易）		粗利
	¥ ／月	×	%	＝	¥ ／月
収益項目	売上		粗利率（簡易）		粗利
	¥ ／月	×	%	＝	¥ ／月
収益項目	売上		粗利率（簡易）		粗利
	¥ ／月	×	%	＝	¥ ／月
収益項目	売上		粗利率（簡易）		粗利
	¥ ／月	×	%	＝	¥ ／月
収益項目	売上		粗利率（簡易）		粗利
	¥ ／月	×	%	＝	¥ ／月

マネジメントの方程式 「マネジメントの方程式」で現状把握せよ MANAGEMENT EQUATION

戦略 〈月予算：¥〉		遂行率 〈0 ～ 100%〉		工数 〈0 ～ 100%〉		売上 〈月売上：¥〉
¥ ／月	×	%	×	%	＝	¥ ／月

戦略 達成のための必要人件費〈試算〉： ¥ ／月

新採用 □ 要 □ 不要

上昇力 上昇力を簡易計算 SPIRAL

項目	金額（月）
	¥
	¥
	¥
	¥
	¥
	¥
その他	¥
粗利合計	¥ ／月
経費合計	¥ ／月

項目	金額（月）
	¥
	¥
	¥
	¥
	¥
	¥
	¥
その他	¥

上昇力 = 利益

¥ ／月

持続可能性 キャッシュフロー＆タイムリミットを簡易計算 TIME LIMIT

上昇力

¥ ／月

返済等

－） ¥ ／月

月増減

¥ ／月

月増減（+） 12ヶ月後の保有資金（簡易計算）

現保有資金 ¥ ＋（月増減 ¥ ／月 × 12ヶ月）＝ 12ヶ月後の保有資金 ¥

月増減（–） タイムリミット計算

現保有資金 ¥ ÷ 月増減 ¥ ／月 ＝ タイムリミット ヶ月

©TAKANORI MIURA